ГУАП

КАФЕДРА № 82

ОТЧЕТ   
ЗАЩИЩЕН С ОЦЕНКОЙ

ПРЕПОДАВАТЕЛЬ

| канд.эконом.наук,доцент |  |  |  | Е.И.Карасева |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| должность, уч. степень, звание |  | подпись, дата |  | инициалы, фамилия |
| ОТЧЕТ О ПРАКТИЧЕСКОЙ РАБОТЕ | | | | |
| **Tecтирование и продвижение** | | | | |
| по курсу: УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ | | | | |
|  | | | | |
|  | | | | |
| СТУДЕНТ ГР. | 8026 |  |  |  | А.Ю Юнонин |
|  |  |  | подпись, дата |  | инициалы, фамилия |

Санкт-Петербург

2023

Единица продукции - 65тыс

Постоянные расходы:

оплата работы сотрудников: 70тыс.   
реклама от 400тыс;

Итого в месяц (при условии 30 продаж): 1 950 тыс

Переменные расходы:

65 000 – доход с одного платящего клиента

НДС 6% - 3000 руб

Тогда 65000- 3000=62000

62000 – 15000 (переменные расходы)=47000

Чистая прибыль с одного платящего клиента равна 47000

470000 / 47000 = 10 человек должны заказать чат-бота для достижения точки безубыточности

Продвижение:

* реклама в других тг ботах
* одноразовая реклама в сообществе предпринимателей
* реклама в контакте

